

VOUS VENEZ DE CRÉER VOTRE ENTREPRISE OU VOUS ÊTES SUR LE POINT DE LE FAIRE. VOUS AVEZ ENVIE DE VOUS SENTIR SÉCURISÉ/E EN TANT QU'ENTREPRENEUR, DE RESPECTER VOTRE PERSONNALITÉ ET D'AVANCER AVEC SÉRÉNITÉ. VOUS SOUHAITEZ BÂTIR VOTRE PLAN D'ACTION POUR ACQUÉRIR OU DÉVELOPPER VOTRE CLIENTÈLE, GAGNER EN AGILITÉ COMMERCIALE. VOUS VOULEZ ÊTRE ENCOURAGÉ/E POUR VOUS POSITIONNER SUR VOTRE MARCHÉ ET DÉPLOYER L'ÉNERGIE QUI VOUS CONDUIRA AU CHIFFRE D'AFFAIRES NÉCESSAIRE POUR PÉRENNISER VOTRE ACTIVITÉ. LE TOUT EN ÉVOLUANT VERS UNE CONFIANCE EN SOI CROISSANTE.



OBJECTIFS

Réussir son projet de création d'entreprise. Lancer puis développer son activité en toute sécurité grâce à l'appui de 2 professionnels de terrain. Evoluer pour prendre sa posture d'entrepreneur. Identifier les actions et le rythme adaptés à votre personnalité et à votre clientèle. Devenir plus sûr de soi, à chaque étape. Développer votre clientèle et capitaliser sur vos expériences. Mesurer les résultats et ajuster le tir, gagner en confiance.

Notre ambition est de vous apporter des bases solides pour que votre activité puisse se développer de manière durable, en capitalisant sur vos qualités personnelles et professionnelles tout en ancrant votre démarche commerciale dans la réalité du quotidien.

POUR QUI ?

Pour les personnes qui ont un projet d'entrepreneuriat en tête et sont prêts à le lancer, peut-être suite à un bilan de compétences. Pour celles qui ont déjà créé leur nouvelle activité et ressentent le besoin d'être accompagnés pour se sentir moins seul/e et pour mieux réussir à s'implanter sur leur marché et développer leur clientèle

PRÉ-REQUIS

Aucun pré-requis nécessaire.

DURÉE

6 séances réparties sur plusieurs semaines, avec du travail intersession.

EVALUATION DE LA FORMATION

Grille d'évaluation à chaud, remplie par le bénéficiaire
Questionnaire et entretien d'évaluation à froid

LES PLUS / MÉTHODE PÉDAGOGIQUE

Deux professionnels de terrain vous accompagneront alternativement dans ce parcours de formation : Sébastien Marguin, expert en développement commercial des entrepreneurs et TPE, et Virginie Suzor, coach & spécialiste du développement identitaire professionnel.

Nous mixerons plusieurs approches pédagogiques :

- Entretiens individuels en personne
- Votre profil de personnalité
- Questionnaires structurants
- Mises en situation en réel
- Travaux à partir des situations que vous apportez ou mises en situations
- Apports théoriques

PROGRAMME

3 séances d'accompagnement identitaire et postural

Pour identifier les atouts qui donnent de l'élan et facilitent la mise en action, repérer les freins et les traiter pour lancer le nouveau projet professionnel :

- Renforcer la confiance en soi et dépasser les doutes ou l'éventuel syndrome de l'imposteur.
- S'appuyer sur les forces de sa personnalité
- Passer de la posture de salarié/e (ou autre) à une posture d'entrepreneur.
- Déterminer une clientèle cible correspondant à votre personnalité
- Identifier le juste rythme de passage à l'action

Les demi-journées de travail en séance s'enrichissent de travaux intersessions.

3 séances d'accompagnement commercial

Pour développer une démarche réseau pour toucher ses premiers clients, mener une campagne de prise de contact avec des prospects :

- S'appuyer sur les réseaux sociaux, aujourd'hui incontournables ; les erreurs à éviter.
- Définir vos objectifs commerciaux de manière SMART
- Mettre en place une démarche pro-active de recherche de clientèle
- Repérer les signaux faibles et interagir
- Se positionner auprès du réseau médical ; tirer le meilleur parti de votre réseau d'origine



Formation accessible



Délai d'accessibilité : 4 semaines



Possible à distance

TARIF EN INTER
1490 € HT

TARIF EN INTRA
Sur devis

RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE



Sébastien MARGUIN
Ingénieur de formation. Enseignant en BTS. 23 ans d'expérience
04 86 80 41 99
contact@gest-com.fr
www.gest-com.fr

FORAMATEUR



Virginie SUZOR
Consultante Internationale en management et cohésions d'équipe
certifiée Méthode DISC
20 ans d'expérience

QUALITÉ DE LA FORMATION

Sébastien MARGUIN est certifié Qualiopi. Cela signifie le respect d'un processus qualité strict et rigoureux tout au long de la formation qui fait l'objet d'une évaluation détaillée par les participants.